



*Ontwikkeling en beheer van kwalitatief hoogwaardige vakantieparken
op geselecteerde locaties waardoor recreanten optimale
vrijtijdsbeleving ervaren en de belegger
een maximaal verhuurrendement kan behalen*

Help jij onze bovenstaande missie te realiseren?

Doordat jij particulieren én beleggers weet te bewegen tot aankoop van onze recreatieobjecten?

Dan bieden wij jou zelfstandigheid, uitdaging, persoonlijke ontwikkeling en waardering in een no-nonsense cultuur!

Bedrijfsprofiel:

DroomParken.nl ontwikkelt en beheert 10 kwalitatief hoogwaardige vakantieparken in Nederland op exclusieve locaties. DroomParken.nl is actief op de verhuurmarkt en onze makelaardij afdeling is actief in de verkoop van recreatieobjecten op onze parken. Wij bieden jou een dynamische en resultaatgerichte werkomgeving met een no-nonsense cultuur, hoge mate van betrokkenheid, investering in jouw persoonlijke ontwikkeling en aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden.

Voor onze verkoop van exclusieve recreatieobjecten op diverse locaties in Nederland zijn wij op zoek naar:

Recreatie Makelaar m/v

Functieomschrijving

Als verkoopmedewerker ben je verantwoordelijk voor het gehele traject van pre sales tot en met aftersales en dien je als het visitekaartje van DroomParken.nl. We zien jou daarin als de verantwoordelijke, gepassioneerde, betrouwbare en inlevende gesprekspartner voor onze klanten welke bestaan uit particulieren en beleggers. De werkzaamheden vinden plaats vanuit de parklocatie.

Functie-eisen

Je hebt aantoonbare ervaring met zelfstandig telefonisch aquireren en verkoopgesprekken voeren met particulieren en bedrijven (beleggers). Je hebt affiniteit met de recreatiebranche en bij voorkeur ervaring in de (tweede) woning markt, waarbij kennis van fiscale en juridische aspecten een pré is.

Je hebt minimaal een MBO werk-/denkniveau en relevante opleiding. Je bent zelfstandig maar tevens een teamspeler en hebt een proactieve en positieve grondhouding. Je beschikt over goede mondelinge en schriftelijke uitdrukingsvaardigheden.

Klantgericht communiceren, doel- en resultaatgericht handelen, creatief/oplossingsgericht handelen en netwerken zijn belangrijke kwaliteiten van je. Gezien het "7-dagen open" karakter van onze dienstverlening, is het belangrijk dat je 7 dagen per week beschikbaar bent voor afspraken op de locatie en flexibiliteit in werktijden kunt betrachten.

Solliciteren

Heb je interesse? Stuur je sollicitatie met curriculum vitae. Naar: DroomParken.nl – t.a.v. Dhr. M. Budding – Hoge Bergweg 16 - 7361 GS BEEKBERGEN, of mail naar marco@droomparken.nl